

*Gemeinsam stark.
Jeden Tag.*

Beim Entdecker-Bäcker!



ibis-backwaren.de/karriere

IBIS Backwaren gehören zu den bedeutenden deutschen Produktions- und Vertriebsunternehmen der Backwarenbranche.

Aber mehr noch sind wir Menschen mit Visionen und Freude an dem, was wir tun.

Heute sind wir als Teil von Norac Foods, Hauptakteur auf dem französischen Lebensmittelmarkt, Mitglied einer international agierenden Firma.

Aber mehr noch... Wir arbeiten seit über 30 Jahren erfolgreich daran, dem deutschen und europäischen Lebensmitteleinzelhandel immer neue, attraktive und internationale Backwarenspezialitäten anbieten zu können. Diese Erfolgsstory setzen wir konsequent mit frischen Ideen fort.

Wir sind IBIS – der Entdecker-Bäcker.

Zur Verstärkung unseres Vertriebs-Teams suchen wir unbefristet und in Vollzeit zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Key Account Manager „Food Service“ (w/m/d)

Ihr Beitrag im Team:

- Aufbau und Entwicklung des Sortimentes für den deutschen Markt in enger Zusammenarbeit mit unseren französischen Partnern
- Strategische und operative Sortimentsplanung in enger Abstimmung mit dem Management
- Marktbeobachtung, -Analyse, Trend Monitoring und Erschließung neuer Absatzkanäle
- Aufbau und Ausbau des Beziehungsnetzwerkes im Kanal Food Service
- Konzeptionelle Gestaltung der Vertriebsstrategie und Durchführung der vertrieblichen Aktivitäten (Business Development) für das Produktsegment, sowie Teilnahme an Messen
- Entwicklung der Logistikkette in Zusammenarbeit mit internen und externen Partnern
- Bearbeitung und Prüfung von Kundenanfragen inkl. Angebotserstellung und -verfolgung sowie kundenbezogene Preis- und Konditionsverhandlung
- Kontrolle der korrekten Abwicklung von Aufträgen/Zahlungsbedingungen und sonstigen Vereinbarungen mit den Kunden

Ihre Jobzutaten:

- betriebswirtschaftliches Studium oder ein des Anforderungsprofils entsprechender Werdegang
- mind. fünf Jahre Erfahrung in einer vergleichbaren Position
- hervorragende Markt- und Branchenkenntnisse, sowie ein stark ausgebautes Netzwerk zu den Entscheidungsträgern
- ein Pioniergeist, der gerne selber Erfolgsgeschichten schreibt
- analytisch und konzeptionsstark, sowie dynamisch und belastbar
- ausgeprägte intrinsische Motivation mit hoher Eigenverantwortung, und gleichzeitig Teamplayer
- hohe Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands sowie gelegentlich europäisches Ausland (insbesondere Frankreich)
- kommunikationsstark in Deutsch und Englisch, idealerweise zusätzlich Französisch

Von uns für Sie:

- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit auf Homeoffice
- Laptop, Smartphone und Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Flache und dynamische Unternehmenshierarchie
- Ein offenes und faires Betriebsklima
- Interne Wachstumsmöglichkeiten
- Vollverpflegung vom morgendlichen Brötchen und Croissant über abwechslungsreiches Mittagessen vom Caterer, bis hin zu einer großen Auswahl an verschiedenen Getränken
- Und darüber hinaus noch viele weitere Benefits

Sie sind interessiert?

Prima! Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins via jessica.kempe@ibis-backwaren.de

Das sind Ihre Benefits:



Homeoffice



Weiterbildung



Gutes
Betriebsklima



Faire
Bezahlung



Mitarbeitererevents



Vollverpflegung

